

## Ventajas de la total integración con Sage 200

### Implementación rápida, segura y a menor coste

Al estar diseñado para Sage 200 opera como si se tratase de un módulo más, evitando un enorme trabajo de consultoría y posteriores pruebas de funcionamiento. Esto se traduce en menores costes, total seguridad de integración y rápida implementación.

### Formación eficiente y cómoda

Utiliza la misma nomenclatura y criterios que Sage 200, por ejemplo ejercicio / serie / nro. documento, partida o código alternativo. Así se consigue que la formación del usuario sea sencilla y fácil.

### Garantía de compatibilidad con futuras actualizaciones de Sage 200

Mobility Live Sales / Presales tiene muy presente las continuas actualizaciones que Sage 200 ofrece a sus usuarios, por ello, se garantiza la completa compatibilidad de ambas aplicaciones en todas las actualizaciones incluso en aquellas que disponen de un montaje específico.

**sage**

Innovamos, diseñamos y creamos soluciones para ayudar al éxito de las empresas y sus comunidades en todo el mundo aplicando tecnología inteligente, fruto de nuestra imaginación y de la experiencia del cliente.

Reinventamos el negocio, aportando energía, experiencia y tecnología para inspirar a nuestros clientes, emprendedores y dueños de empresas, comerciantes, contables, socios y desarrolladores que impulsan la economía global, con el objetivo de que se cumplan sus sueños.

**mobility live**

Teléfono: 902 109 675

Email: [hola@mobilitylive.es](mailto:hola@mobilitylive.es)

Web: [www.mobilitylive.es](http://www.mobilitylive.es)



**Garantía de compatibilidad con futuras actualizaciones de Sage 200**

**mobility live**  
*Sales/presales*

Tiene muy presente las continuas actualizaciones que SAGE 200 ofrece a sus usuarios, por ello, se garantiza la completa compatibilidad de ambas aplicaciones en todas las actualizaciones.

## Con Mobility Live

- ✓ Facilita la venta mediante herramientas como el histórico de ventas y las notas predeterminadas.
- ✓ Integración Sage 200
- ✓ Facilita la gestión y control de los cobros pendientes.
- ✓ Aumenta el ratio de visita por vendedor.
- ✓ Aumenta exponencialmente la satisfacción y calidad del servicio al cliente.
- ✓ Facilita la elaboración de informes.
- ✓ Evita costes y errores al automatizar el proceso manual rutinario.
- ✓ Aplicación muy intuitiva y de fácil aprendizaje.
- ✓ Agiliza todos los procesos de gestión de la venta tanto del vendedor como del departamento administrativo.
- ✓ Aumenta el control de productividad.
- ✓ Mejora la imagen de la Empresa.

## Mobility Live Sales/Presales

**Solución integrada con sage 200 para la gestión de equipos comerciales en la calle.**

Control group, empresa con más de 35 años de experiencia en el sector, presenta una solución integrada con Sage 200, la cual, mediante dispositivos móviles permite la gestión de equipos de venta en la calle.

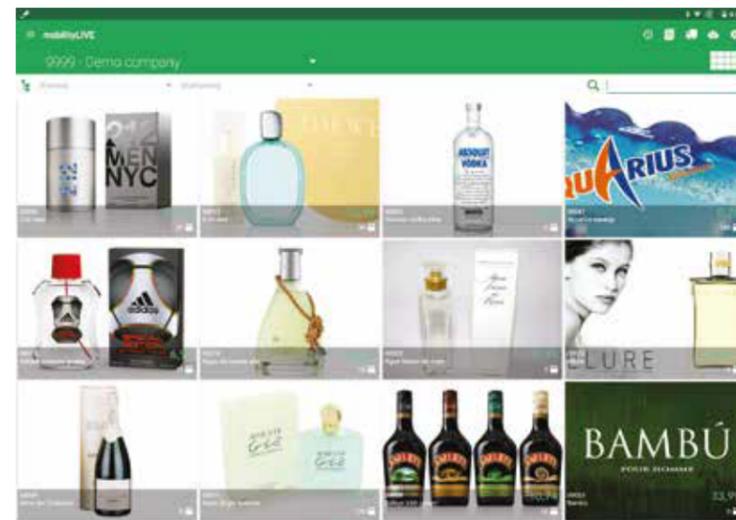
## La solución ideal para mejorar los resultados de tu equipo comercial.

### Mobility Live Sales

Solución idónea para aquellos equipos de venta en la calle que lleven la mercancía en su vehículo y quieran realizar albaranes y facturas, cobrar esas facturas y las pendientes, gestionar la mercancía que cargan, que venden y que devuelven, así como anotar las incidencias y controlar los gastos que se vayan produciendo.

### Mobility live presales

Solución pensada para la gestión comercial de un equipo de ventas en la calle que necesite introducir pedidos, realizar cobros e introducir incidencias de no venta. Esta información se puede enviar a las oficinas para empezar a gestionar los pedidos de manera remota. Además desde la solución se puede acceder a información como rutas de trabajo, histórico de ventas, pedidos predefinidos, control de riesgo y cobros pendientes.



## VENTAS

- ✓ **Rutas:** Muestra la lista de clientes a visitar por día de la semana. Se puede buscar por nombre o CIF.
- ✓ **Cientes:** Listado de todos los clientes asignados pudiendo buscar por nombre, CIF o código. Desde la ficha se puede gestionar notas, cobros, consultar datos, la ubicación o llamar.
- ✓ **Cobros:** Indica el total de la deuda del cliente y permite cobrar, total o parcialmente, en efectivo o talón.
- ✓ **Notas:** Dispone de tres tipos de nota: pedido, albarán y factura.
- ✓ **Histórico de consumos:** Permite visualizar, ordenado por familias, las ventas por cada artículo indicándonos la fecha, la cantidad y el precio.
- ✓ **Gastos:** Permite gestionar los gastos diarios e imputarlos a una nota.
- ✓ **Cuadro de Mando:** Información sobre cambios de hábitos de compra y comparativos
- ✓ **Seguimiento:** Entrada de incidencias de visita y controles de seguimiento. Reportes de las visitas realizadas y creación de recordatorios Conectable con Sage CRM

### Mobility Live Sales



### Mobility Live Presales



**Cientos de instalaciones realizadas nos avalan como una apuesta segura.**

## VEHÍCULO

- ✓ **Carga/descarga vehículo:** Permite realizar el proceso de carga y descarga del stock de mercancía del vehículo.
- ✓ **Existencias:** Muestra un resumen con el stock de mercancía actual que dispone el vehículo.
- ✓ **Artículos:** Muestra por múltiples variables: código, descripción, familia y subfamilia así como en diversos formatos: grid, lista y slideshow.

## COMUNICACIÓN

- ✓ **Carga de datos:** Actualización remota de datos.
- ✓ **Carga de imágenes y documentos:** Permite cargar y actualizar imágenes y documentos de los artículos
- ✓ **Descargar ventas:** Intercambio de información mediante dirección FTP para descargar las ventas al ERP.



### AUMENTA LAS VENTAS

Facilita el trabajo de tu equipo comercial consiguiendo que sea más productivo, haga más visitas y aumenten así, los ingresos de la empresa.



### 100% INTEGRADA CON SAGE 200c

Permite una implementación rápida y segura y garantiza la compatibilidad con futuras actualizaciones. Además gracias a la misma nomenclatura la formación es muy sencilla.



### AGILIZA LOS PROCESOS DE GESTIÓN

Tanto el vendedor como el departamento de administración verán como su trabajo es mucho más sencillo y ágil.



### REDUCCIÓN DE COSTES Y ERRORES

Gracias a la automatización de las operaciones se consigue eliminar el papel como método de trabajo. Así se reducen errores y costes.